



eramET

Présentation EcoTi - UKAD



→ XXXX

- > XXXX
- > XXXX
- > XXXX



→ XXXXX

- > XXXXX
- > XXXXX
- > XXX



S'inscrit dans une filière intégrée



Centre de
Valorisation
européen

Notre Mission

Créateur de valeur en
regenerant/transformant les matières
reversibles en demi-produit de haute
qualité (high quality / critical-mission)
pour les applications les plus exigeantes

Nos Piliers

Intégrité, traçabilité
Qualité
State of the art
Excellence environnementale



La raison d'être

Matériau classifié comme critique

Mise au mille importante : 70 à 90% de matières réversibles générées

Soumis aux situations géopolitiques



Europe : 1^{er} générateur de matières réversibles

Demande en titane en croissance portée par les marchés aéro et industrie



Avantages économiques

Tout d'abord quelques réponses...

Le titane recyclé est de qualité moindre, il coûte moins, sa valeur d'usage est plus limitée...

- Les procédés mis en œuvre depuis la collecte, la préparation des chutes (processing), la préparation des enfournements jusqu'à la fusion garantissent une qualité au summum de l'état de l'art.
- Le procédé PAMCHR permet de diviser par 10 le nombre de défauts inclusionnaires!

Les prix de marché copeaux et chutes sont moins élevés que le prix des éponges, le lingot recyclé doit être moins cher

- Les prix des matières réversibles (chutes et copeaux) sont effectivement moins élevés que le prix des éponges mais la chaîne de production n'est pas la même. La route recyclage via la fusion par sole froide (EB ou PAM) est plus couteux en terme d'exploitation. De plus, il faut compter une étape supplémentaire avec la préparation des chutes et copeaux
- Toutefois, le rapport qualité/prix est identique voire meilleur pour le procédé PAM

Tout d'abord quelques réponses...



J'ai vendu des chutes/ copeaux à x €/kg sur le marché, vous devez les reprendre à un prix supérieur il n'y a pas d'intermédiaires.



→ XXXXX



Quel intérêt à vendre des chutes à un prix inférieur au prix du marché ?



- Le cours de vente des chutes et copeaux est très volatile en lien avec l'offre et la demande (mettre exemple)
- L'avantage d'entrer en économie circulaire est d'avoir un prix de vente constant pour un volume de chutes en rapport avec le volume de lingots ou demi-produits achetés

Pourquoi l'économie circulaire



Amélioration **propriété d'usage**



Meilleur rapport **qualité / prix**



Réduction à l'exposition de fluctuation des prix matières



Sécurisation de la chaîne d'approvisionnement

-
- **Prix des demi-produits au prix de "marché" sans revert, et reprise des chutes (volumes et prix stables garantis). Le gain se fait alors pour le client sur la reprise des chutes (prix garantis sur la durée) (à limiter en volume en cohérence avec le flux d'achat) et pour l'élaborateur sur l'accès à un volume de revert garanti à un prix connu à mettre en face des volumes achetés par le client. (Exemple : offre faite à Airbus de reprise de copeaux au prix de 3 \$/kg).**
 - **Prix des demi-produits plus bas que le prix sans revert en intégrant le bénéfice d'une décote sur la valorisation des chutes. Le client doit être convaincu du bénéfice par rapport à la vente de chutes sur le marché libre (risqué dans des contextes de retournement). L'élaborateur lui verra l'accès à un flux régulier de matières en face d'une activité prévisible, et en baissant le niveau de cash engagé pour un volume donné.**



Avantages environnementales

Faible impact carbone

Chiffres émissions CO2

Centre europeen

Limitation du tourisme industriel

